



« YEKSI NAA » : Modèle de Partenariat Public Privé pour la pérennisation du dernier kilomètre au Sénégal

Dr Omar SARR

Directeur DSME, MSAS,
Sénégal



PLANIFICATION FAMILIALE

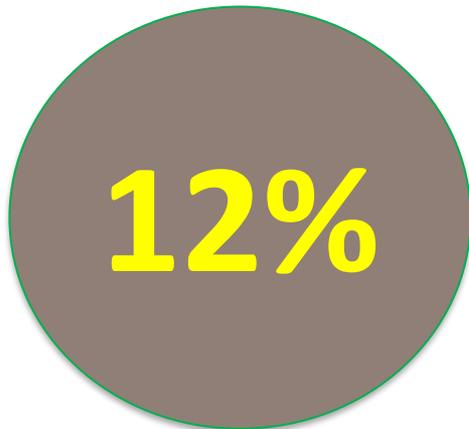
Le Partenariat de Ouagadougou

Contexte 2012

Besoins non satisfaits
(femmes mariées)



TPCm*



Ruptures
(% des PPS public)



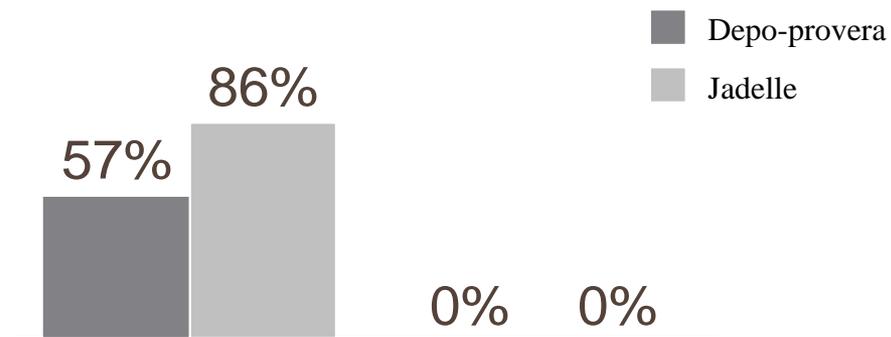
Résultats du pilote de 2012

Mise en oeuvre du Pilote dans 2 districts :

- Pikine (démarrage Janvier 2012)
- Kaolack (démarrage Avril 2012)

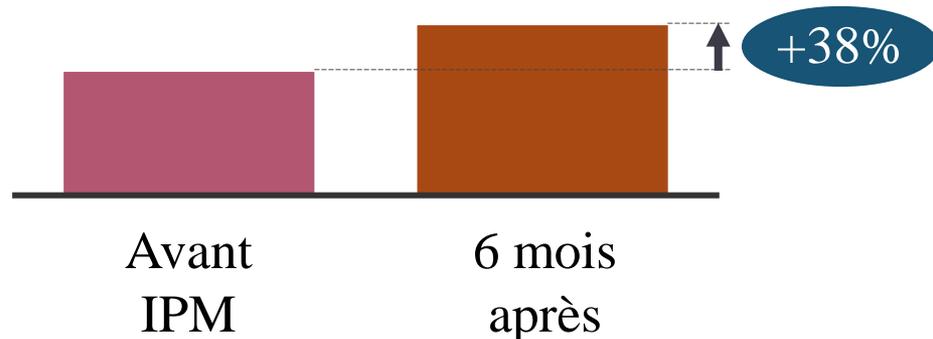
Ruptures de stock

Pourcentage de PPS avec ruptures de stock dans les 2 districts



Consommations

Quantities consommées par mois au niveau des 2 districts



Passage à l'échelle IPM 02
Novembre 2012



PLANIFICATION FAMILIALE
Le Partenariat de Ouagadougou

Naissance du nouveau projet : IPM

Objectifs

L'« Informed Push Model » est un modèle de distribution des produits PF jusqu'au niveau des PPS avec collecte et transmission des données et recouvrement des coûts après consommation. Il tourne autour de Trois objectifs clés :

Eliminer durablement les ruptures de produits au sein des points de prestation de service

Remonter régulièrement l'information fiable et cohérente pour le pilotage de la chaîne logistique

Pérenniser l'Approche au sein du Système de santé :
Transformation de la Chaîne par la PNA



PLANIFICATION FAMILIALE

Le Partenariat de Ouagadougou

Rôle de l'opérateur privé



Exemple de livraison dans un PPS

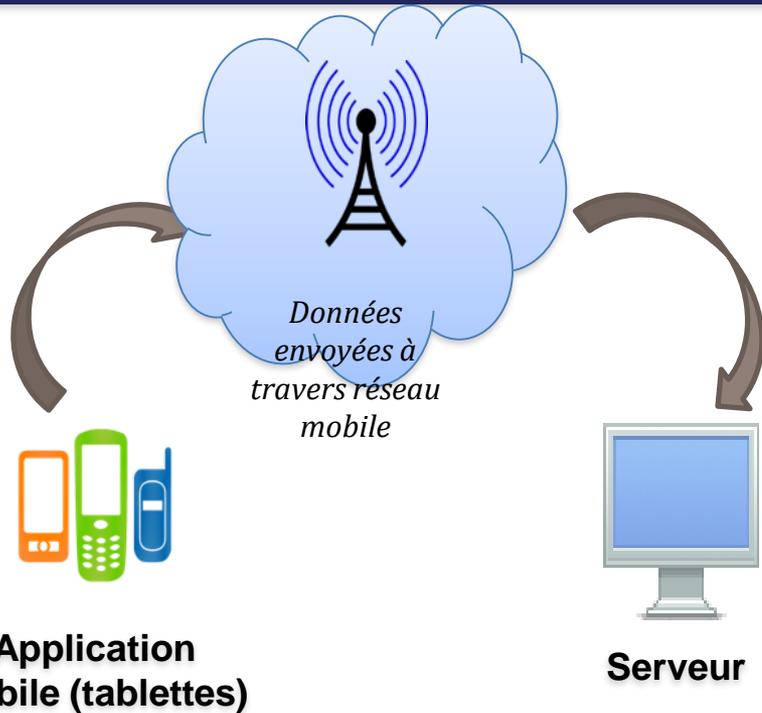
- ❑ **Recrutement par Appel d' Offre**
 - Selon un cahier de charge et des closes
 - Formation par Intrahealth
 - Utilisation des moyens & agents propres
- ❑ **Livraisons mensuelles aux PPS :**
 - Inventaire des stocks existants
 - Renflouement des stocks
 - Récupération des produits périmés.
- ❑ **Renseignement du SIGL :**
 - Saisie des données sur tablettes
 - Archivage sur la plateforme informatique à la fin de la livraison
 - Remplissage des outils de gestion
- ❑ **Recouvrement des coûts**
 - Facture des consommations



PLANIFICATION FAMILIALE

Le Partenariat de Ouagadougou

COLLECTE DES DONNEES



Collecte des données des PPS avec des tablettes connectées à CommCare

Synchronisation des tablettes avec le serveur pour archiver les données sur CommCare

Visibilité des stocks des PPS après archivage à la fin des livraisons

Disponibilité des données sur les stocks, les consommations définir les quantités à livrer et estimer les factures pour le recouvrement des coûts

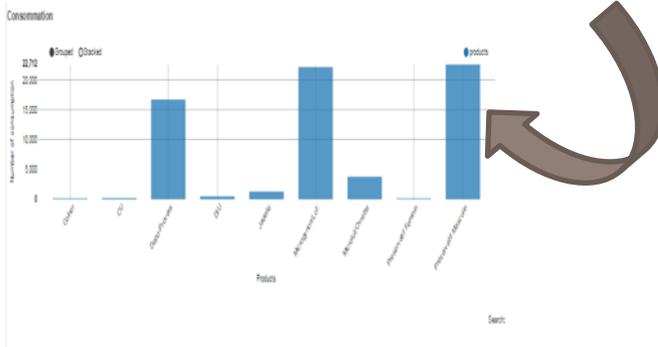
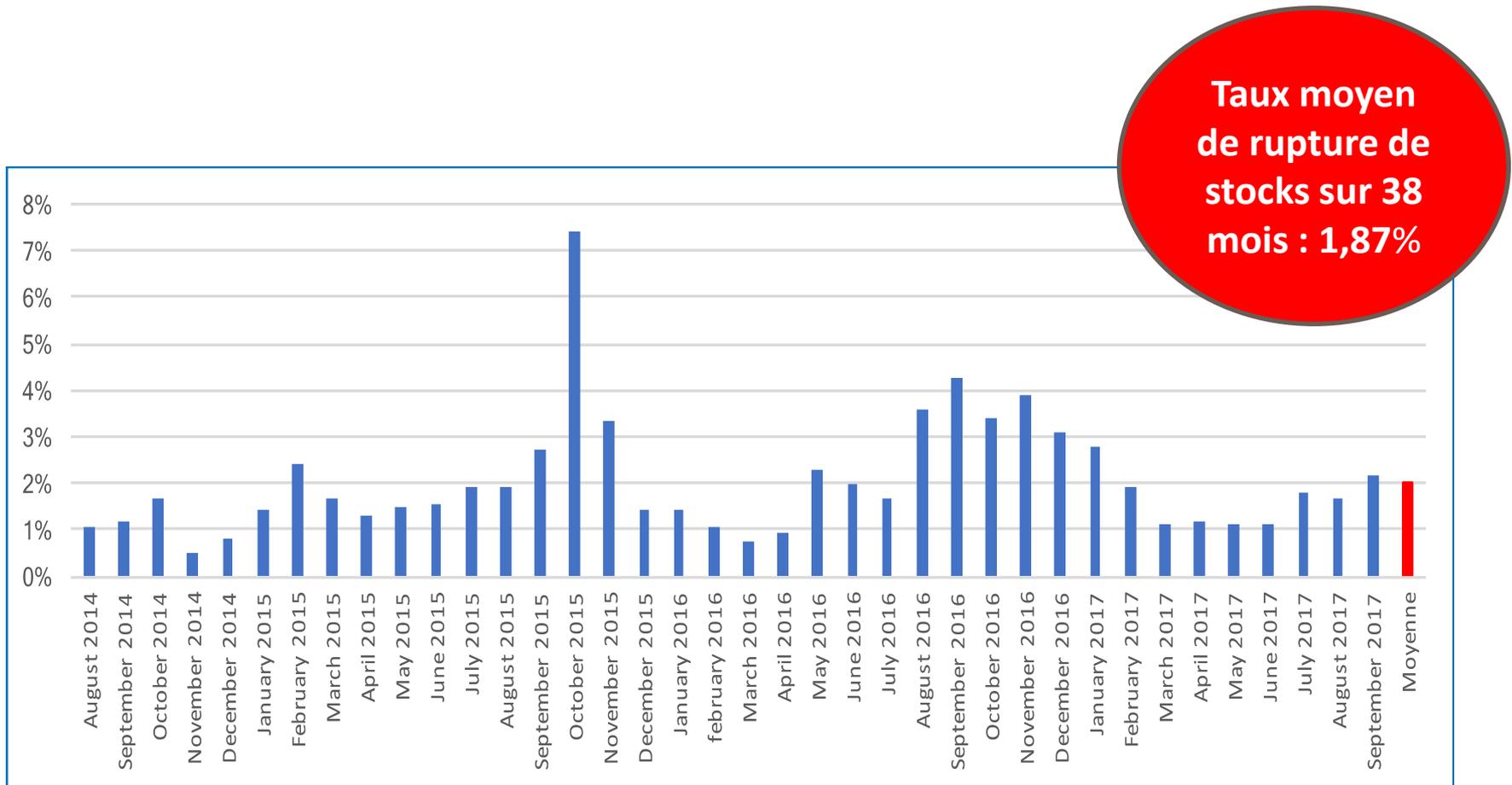


Tableau de bord

Réduction des ruptures de stock PF



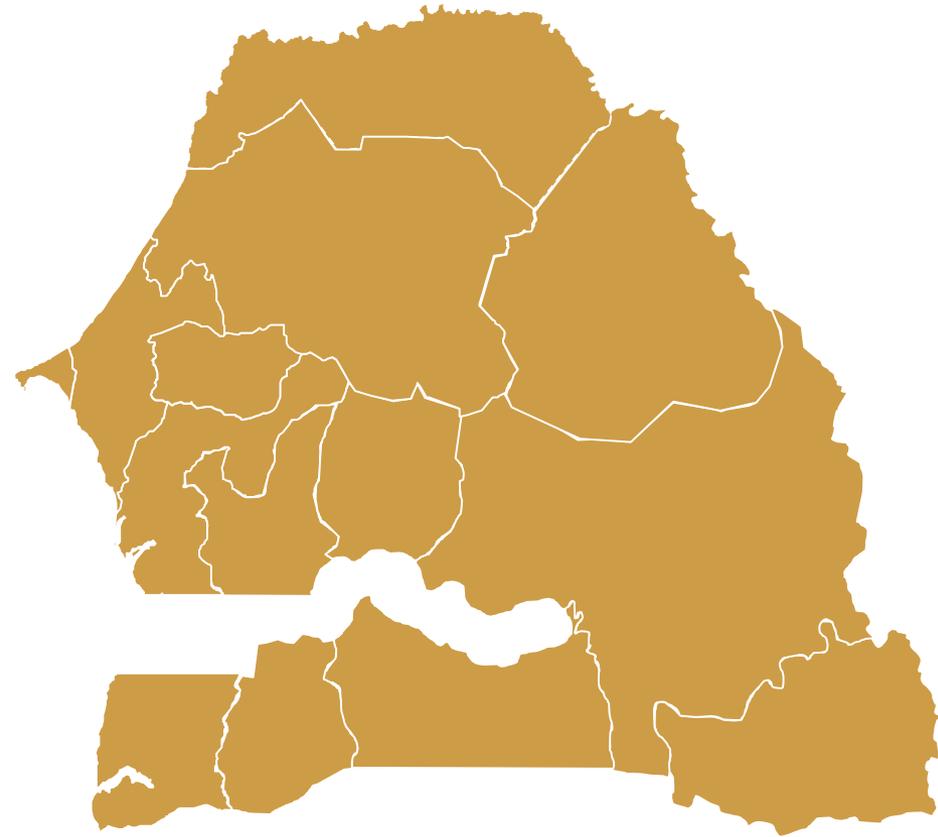
Evidences et impact sur le RSS

- 14 régions, 76 districts et 1375 PPS publics enrôlés en 2 ans.
- Respect des normes de gestion des produits
- Respect des prix de la lettre circulaire 2010
- Poursuite du recouvrement dans les districts
- Augmentation des consommations en produits PF



Contribution à l'accroissement du
TPC national (FM)

16% en 2013 à 23 % en 2016



Mise en œuvre par opérateurs privés



PLANIFICATION FAMILIALE

Le Partenariat de Ouagadougou

Besoin d'Intégration d'autres produits de santé : Scénario Test

Scenario 1:

Livraison par la PRA de 41 vaccins, produits PF, PIV-NU & Programmes

Saint-Louis

Scenario 2:

Livraison par opérateurs privés de 33 produits PF, PIV-NU & Programmes

Fatick

Scenario 3:

Livraison par opérateurs privés des produits PF en parallèle avec celle des PIV-NU par la PRA

Dkr-Thiès-Kaolack

- ❑ Résultats de l'évaluation à mi-parcours des scénarii d'intégration,
 - ❑ Coûts financiers égaux des scénarii 1 et 2
- le GTN suggère le modèle opérationnel du Scénario 2 de Fatick

Segment: Niveau central – Districts (Jegesi naa)

Mise en œuvre par : PNA – PRA

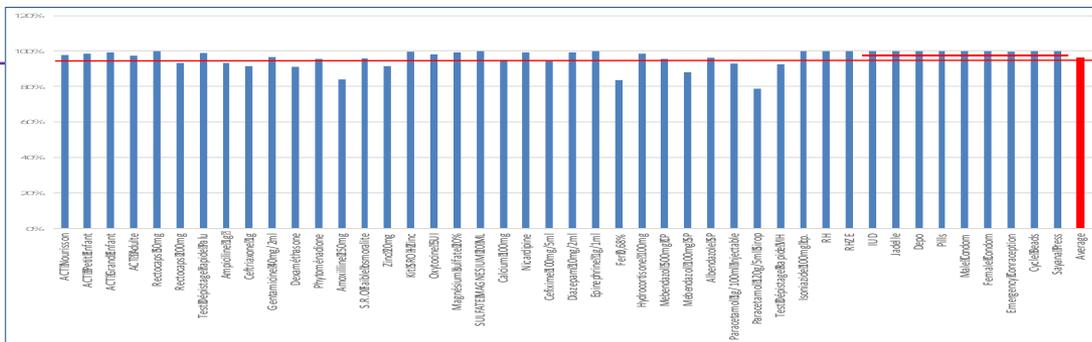
Segment: Districts – PPS

Mise en œuvre par : Opérateurs privés 3PLs

**Choix du MSAS sur le modèle pour un Coût annuel de
1,7 - 1,9m USD/an**

Impact de Yeksi Naa (1^{er} & 2^{ème} trim. 2017)

Disponibilité des produits de la Vague 1 de Yeksi Naa dans les PPS: Avril - Juin 2017



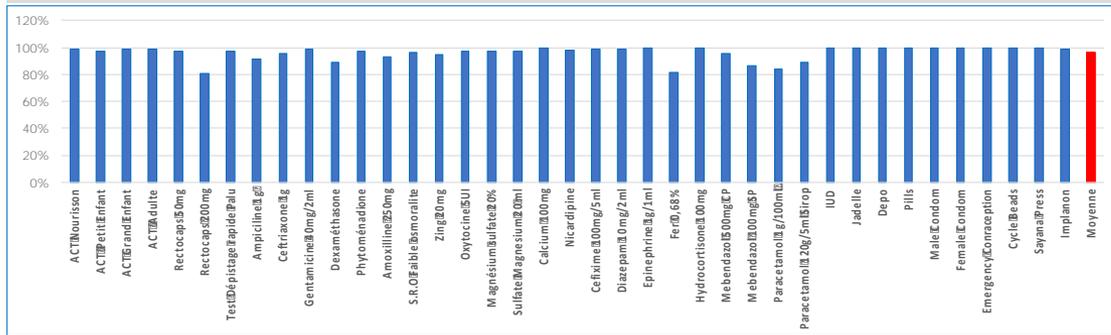
Disponibilité des Produits Yeksi Naa dans les PPS

78 sur 100 de disponibilité de 44 produits dans les PPS
96.19% de disponibilité moyenne par produit à l'échelle nationale!

96%
sur 6 mois

Taux moyen de disponibilité des produits Yeksi Naa dans les PPS sur les 6 premiers mois de 2017

Disponibilité des produits de la Vague 1 de Yeksi Naa dans les PPS: Janvier - Mars 2017



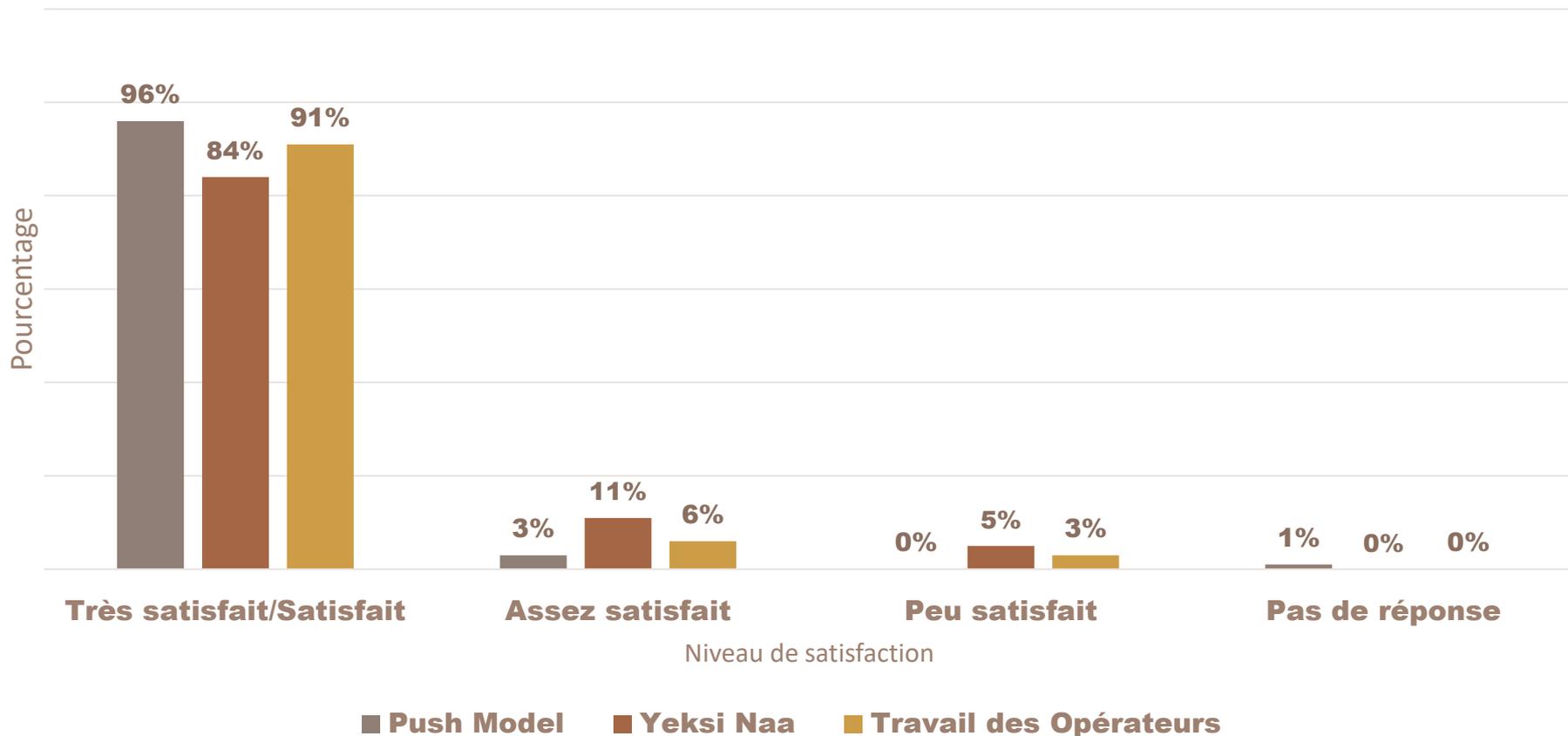
80 sur 100 de disponibilité de 39 produits dans les PPS
95.98% de disponibilité moyenne par produit à l'échelle nationale!



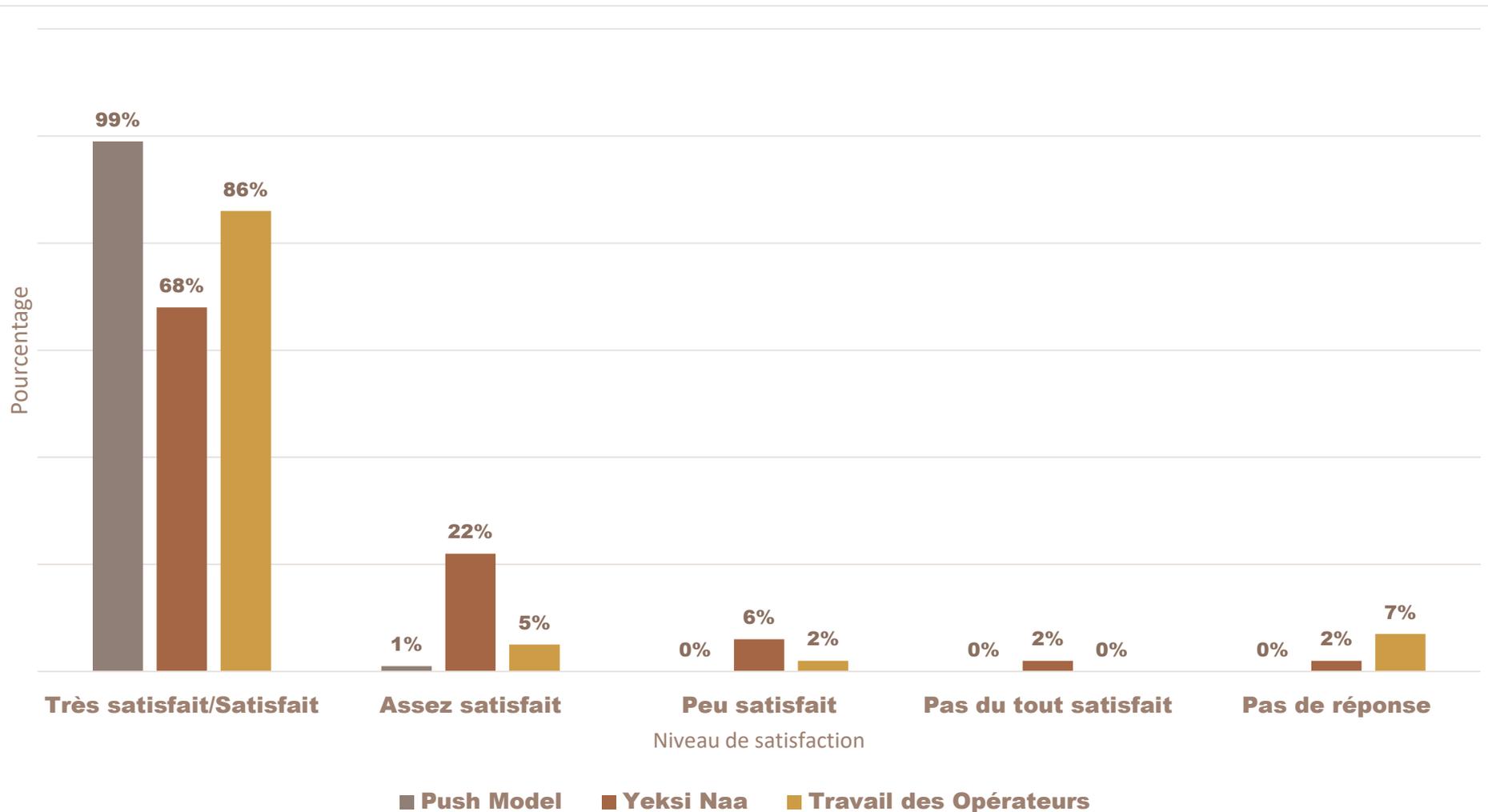
PLANIFICATION FAMILIALE
Le Partenariat de Ouagadougou

Evaluation du travail opérateur : Niveau de satisfaction des dépositaires

Niveau de satisfaction des dépositaires sur le Push Model, Yeksi Naa et le Travail des Opérateurs



Evaluation du travail opérateur : Niveau de satisfaction des prestataires



Leçons apprises

- Le partenariat Public/Privé par l' utilisation d'opérateurs privés constitue une innovation au Sénégal et dans la sous-Région.
- Elle a facilité:
 - Le changement de la chaîne logistique avec un investissement des capitaux par les sociétés locales
 - L'informatisation de la gestion par une formation et utilisation du logiciel par les opérateurs
 - Disponibles des produits dans tous les PPS presque sans ruptures (taux de ruptures < 2%)
- Disponibilité des données de consommation de tous les PPS du pays



Cette expérience mérite d'être documentée et partagée avec les pays de la sous-Région.



PLANIFICATION FAMILIALE

Le Partenariat de Ouagadougou

Conclusion

- Le pari fait en 2013 par le MSAS et ses partenaires a été gagné:
 - L'inclusion des privés dans la chaîne logistique publique de santé est officiel
 - Le partenariat public-privé instauré avec eux s'est avéré plus efficace que le scénario tout-public.
- Une bonne performance de la chaîne logistique sur le terrain
- Le transfert réussi de Yeksi Naa à la PNA avec le Défi de maintenir les acquis IPM



JĚRĚJĚF!

MERCI!

THANK YOU!

